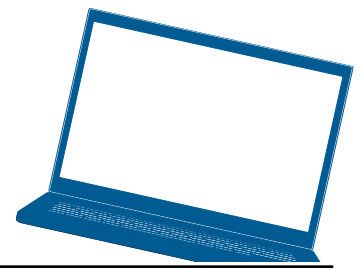


# EU-UDBUDSREGLER FOR TILBUDSGIVERE

Forstå reglerne og bliv leverandør til det offentlige  
Kursus



EU-udbud udgør en stadig større del af tilbudsgivningen til det offentlige. Mange virksomheder kender ikke tilstrækkeligt til reglerne og udelukker dermed sig selv fra et vigtigt marked. Andre afgiver ikke-konditionsmæssige tilbud og spilder dermed deres arbejdsindsats fordi de ikke kender tilstrækkeligt til reglerne.

Dette kursus giver dig en grundig introduktion i EU-udbudsregler samt tips og tricks, som forøger dine chancer for at komme i betragtning.

I får en grundig indføring i de formelle regler samt hvilke krav der kan stilles til jer og jeres virksomhed og hvilke krav, I kan stille til udbyder.

Kurset indeholder blandt andet:

- Hvad er EU-udbud og hvorfor har vi reglerne
- Hvad er en udbudsbekendtgørelse og hvor finder jeg den
- Hvad er konditionsmæssighed
- Typiske faldgruber og hvordan de undgås
- Forstå processen
- Grundig uddybning af nøglebegreber så som ligebehandling, gennemsigtighed og proportionalitet
- De afgørende frister
- Klageadgang og aktindsigt

 *Det har været en sand fornøjelse og håber at se jer igen*

## Målgruppe

Alle der er involveret i salg til den offentlige sektor. Typisk salgsledelse, sælgere, key account managers, pre-sales og bid-managers.

## Kursusform

Forelæsning og diskussion

## Varighed

1 dag fra kl. 09.00 – 17.00

## Sprog

Dansk

## Deltagerpris

DKK. 4.875

## Afholdelsessted

Kursusnr. EUT-0601 1. marts 2012, Hillerød  
Kursusnr. EUT-0602 8. maj 2012, Middelfart



Kurset giver dig indsigt i de EU-udbudsregler du bør kende som leverandør lige fra før udbuddet foreligger og til kontraktforhandlingerne efter afleveringen af dit tilbud.